



**NORSKE
TREVARER**

Årsrapport 2020

| Norske Trevarer

Årsrapport
2020

Foto: Adobe Stock

IHUGA ROTEKTE BERGTATT



NORSKE TREVARER

Visjon

Norske Trevarer skal forenkle og berike medlemmenes hverdag, øke konkurransekraften, lønnsomheten og verdiskapingen blant medlemsbedriftene.

Innhold

Styreleder har ordet	4
Styret og Valgkomite	7
Daglig leder har ordet	8
Administrasjon	9
Lønnsoppgjøret 2020	10
Medlemmer og Lokalforeninger	10
Norske Trevarer 2022	11
Import og eksport for 2020	14
Rekruttering og opplæring	16
Trestøvprosjektet	18
Standardiseringsarbeid	19
Digitalisering og PDT	20
Miljøvaredeklarasjoner – EPD	21
Assosierte medlemmer	22
Representasjon	23
Arrangementer	24
Medlemsundersøkelser	27
Medlemsfordeler	28

Styreleder har ordet



Foto: Rune Sørensen, Vinterfilm



Ole Olsen
Styreleder Norske Trevarer

2020 har vært et helt spesielt år for alle, og pandemien som har herjet over verden har også påvirket oss i trevarebransjen.

Vi kjente nok alle på bekymringene i det Norge ble stengt ned 12. mars. Mange lurte vel på hvordan dette skulle påvirke dem og om det var mulig å opprettholde driften. I ettertid så kan vi fastslå at bransjen stort sett har klart seg overraskende bra, og faktisk bedre enn de fleste andre i byggenæringen.

På slutten av året rapporterte 67% av medlemmene våre i en NHO-undersøkelse at vi på slutten av året ikke merket lavere etterspørsel eller kanselleringer grunnet Koronaviruset. Kun 9% av oss hadde noen permitterte i overgangen til det nye året, og det er nesten lavest av alle bransjene i byggenæringen. Hele 36% av dere sier at deres omsetning de siste 4 ukene av 2020 økte sammenlignet med i fjor, mens 43% hadde samme omsetning. Vi skiller oss også ut innen ordreinngangen, hvor hele 19% sier de har høyere ordreinngang sammenlignet med måneden før, og kun 27% har lavere. 1% frykter konkurs som følge av koronaviruset.

«Jeg tror vi aldri har hatt større **mulighet til å bli en lønnsom bransje** enn nå, det er kun opp til oss selv hvor dyktige vi er»

Min oppsummering av året er at bransjen har fått synliggjort seg og bevist at vi har klart å holde folk i arbeid nesten uten permitteringer. Kanskje er dette et tegn på at mange av oss har vært ute en vinternatt før og evner å omskille oss i vanskeligere tider. Vi har i tillegg fått drahjelp av en renovasjonsbølge hvor mange nordmenn både har oppdaget behov for oppgraderinger hjemme samtidig som de har hatt mer penger å rutte med da ferier ble kansellert og butikkene var stengte.

Pandemien har også påvirket aktiviteten i foreningen. På begynnelsen av året fikk vi heldigvis arrangert De Norske Trevaredagene i Bergen med stor suksess. Landsmøte i Trondheim ble dessverre kansellert, men vi fikk heldigvis arrangert årsmøte i samme by i september før deler av landet igjen ble nedstengt. De fleste møtene og kursene har ellers måtte flyttes over til digitale flater og det har vært spennende å erfare at selv de av oss som ikke var spesielt digitale på forhånd har mestret denne overgangen over all forventning.

Styret i Norske Trevarer har hatt et svært aktivt år i 2020 med dobbelt så mange styremøter sammenlignet med et normalår. I løpet av de fem månedene vi var uten daglig leder tok styret et større ansvar for både drift og administrasjon. Vi foretok en større opprydningsjobb som har bidratt til at vi styrker oss økonomisk, og vi har fått en svært god oversikt med tjenlig struktur og gode rutiner. Vi er fornøyde med at vi klarte å levere et bedre

resultat enn budsjettet, og ikke minst fått kontroll på og kuttet kostnadene.

Vi avsluttet 2020 med en fulltallig administrasjon og vind i seilene og har en større tro på bransjen enn noensinne. Bransjen blir lagt merke til og treet er i ferd med å seile opp som et foretrukket alternativ for både arkitekter og privatkunder. Jeg tror vi aldri har hatt større mulighet til å bli en lønnsom bransje enn nå, det er kun opp til oss selv hvor dyktige vi er. God lønnsomhet er den beste medisinen en virksomhet kan ha, den gir synlighet, tiltrekker seg dyktige mennesker og gir mulighet til å investere, som også må til for å skape en sunn utvikling, derfor må dette være vårt hovedfokus fremover.

Jeg vil avsluttet med å takke styret, administrasjonen, lokalforeningene og medlemmene for den enorme innsatsen som er lagt ned og engasjementet dere har vist. Ikke minst gleder jeg meg til vi alle kan treffes igjen.



Ole Olsen
Styreleder



Foto: Adobe Stock



Foto: Hilde Widerøe Wibe

Styret i Norske Trevarer

Styreleder: Ole Olsen Meling AS	Styremedlem: Tore Ådlandsvik Torsvik Innredning AS	Styremedlem: Linda Gaasø Fagtrapp AS	1. Varamedlem: Skule Bjerke Snekkermester Per Bjerke AS
Nestleder: Rune Sætren Nordvestvinduet AS	Styremedlem: Trond Magnar Unhammer NorDan AS	Styremedlem: Erlend Grøner Krogstad Quantafuel ASA	2. Varamedlem: Steve Øverland Austvoll Tre & Design AS

Valgkomite

Leder:
Eilef Bjerk
Ege Dører AS

Medlem:
Torbjørn Hjelden
Grande Fabrikker AS

Medlem:
Knut Marius Karlsen
Corinor AS

Daglig leder har ordet

Foto: Heidi Tangeraas Doktor



Hilde Widerøe Wibe
Daglig leder Norske Trevarer

Det var med sommerfugler i magen jeg fikk mitt første møte med Norske Trevarer i Trondheim i september, min egen hjemby.

Maken til varm velkomst og en hjertevarm forsamling skal man lete lenge etter. Det resulterte i at min første arbeidsdag på jobb var nettopp også på besøk hos medlemmer i Møre og Romsdal. Før året var omme fikk jeg vært på besøk i flere fylker, men dessverre ble de fleste besøkene utsatt da landet, og spesielt Oslo ble nedstengt igjen i november.

Det har vært helt spesielt å begynne i en ny jobb hvor hjemmekontor raskt ble normalen. Lyspunktene i hverdagen har vært telefonene fra dere medlemmene, og de har sammen med medlemsundersøkelsen også gitt viktig input i hva som skal være våre viktigste prioriteringer. Møtene har vært mange og vi har møtt alt fra leverandører av medlemstilbud, til opplæringskontorer, styret og lokallagene på Teams.

Like fullt har vi klart å opprettholde aktiviteten. Vi har fått forberedt medlemstilbudene og fått på plass noen nye. Portalen har blitt oppdatert og nyhetsbrevene har fått økt kvalitet og en større leserskare. Vi har fått i gang

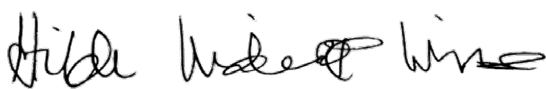


kursvirksomhet digitalt. Vi fikk på plass avtale med Treringen om bistand til rekruttering og opplæring og fikk sågar laget en rekrutteringsfilm til snekkerfaget. Vi har fått ryddet opp i økonomien og redusert kostnader.

«Framover er *mitt største* *håp* at vi snart igjen kan treffes»

Framover er mitt største håp at vi snart igjen kan treffes. Jeg lengter etter å komme på besøk til trevarebedriftene i det ganske land for det er de møtene som gir ekstra mening i hverdagen.

Like fullt er det en glede å få gå på jobb hver dag (går nemlig en tur på morgen med hunden før arbeidsdagen starter) for trevarebransjen. Om ikke lang tid håper jeg at det blir mer av å sette seg i bilen eller på et fly for å treffe dere.



Hilde Widerøe Wibe

Daglig leder

Norske Trevarers administrasjon

Det har vært store endringer i administrasjonen i 2020. Året startet med at Halvard Høiland Kaupang ble ansatt 1. januar, og administrasjonen hadde 3,8 årsverk fram til mai. I fem måneder hadde administrasjon 3 årsverk fram til 1. oktober hvor administrasjonen igjen var fulltallig med 4 årsverk da ny daglig leder kom på plass.

Lønnsoppgjøret 2020



Lønnsoppgjøret i 2020 var i likhet med mange andre ting ganske spesielt. Dette året var det et krevende og spesielt oppgjør mellom Fellesforbundet og Byggenæringens Landsforening (BNL) med koronakrisen som et bakteppe, der de klarte å komme til enighet og unngikk konflikt.

Tariffrevisjonen 2020 var et hovedoppgjør mellom NHO og LO. Oppgjøret ble på grunn av nedstengning utsatt og rammen fra frontfagene ble først besluttet 25. september. Den ble på 1,7 prosent med virkning fra 1. oktober.

Nye satser

Nybegynner	kr. 187,79 pr. time
Etter ett år	kr. 191,22 pr. time
Lærlinger 3. året	kr. 80,72 pr. time
Lærlinger 4. året	kr. 121,07 pr. time
Skifttillegget for 2. skift	kr. 23,35 pr. time

Det ble gitt et generelt tillegg på 50 øre i timen, og oppgjøret var innenfor rammen av frontfaget.

Foto: Unsplash

Medlemmer

Norske Trevarer hadde 273 medlemsbedrifter og 53 assosierte medlemmer per 31.12.2020. 9 nye bedrifter meldte seg inn i foreningen, mens 17 bedrifter ble meldt ut i løpet av året.

Det var 5 konkurser, 1 ble ekskludert grunnet ikke betalt kontingent, 4 bedrifter ble nedlagt/opphørte, 2 med organisasjonsendringer og resten var ordinære utmeldinger.

Samlet hadde medlemsbedriftene ca. 4500 årsverk og prognosen tilsier at det var en omsetning på 9,2 mrd. kroner i 2020.

Lokalforeninger

Norske Trevarer har 11 lokalforeninger og det har vært mindre aktivitet i hver forening dette året, grunnet korona. Årsmøter har foregått digitalt.



**NORSKE
TREVARER**



Norske Trevarer 2022

Her er en oppsummering av de prioriteringer innen NT 2022 som ble gjort 1. mai med en kort status.

1. Organisering/ansvarsfordeling både på drifts- og utviklingssiden

Styret besluttet et foreløpig organisasjonskart og fordelte de nødvendige driftsoppgavene seg imellom fram til ny daglig leder ble ansatt.

2. Økonomistyring/struktur, kontroll, rapportering

Det er blitt innført nytt eksternt økonomisystem – Duett – for å styrke oversikten av foreningens drift. Gjort et storstilt opprydningsarbeid for å få oversikt over økonomien.

Sagt opp dyre forsikringer.

3. Kommunikasjon og synlighet

På bransjeportalen er nivået på nyhetssakene hevet på den redaksjonelle siden med 2-3 nyhetssaker ukentlig. Justeringer av portalen gjøres kontinuerlig. Lager 2-3 saker på Facebook ukentlig, både fra portalen, fra bransjesaker og annen reisevirksomhet. Har spredd bransjeaktuelle temaer til Bygg.no (Statsbudsjett og Trevedagene). Trevedagene også i NIL.

4. Rekruttering, daglig leder

Gjennomført.

5. Portalen, strategi, struktur innhold

Nettsidene skal være dynamiske og er derfor under stadig utvikling og oppdatering. Nyheter publiseres fortløpende og hver fredag sendes det ut nyhetsbrev. Vi knyttet i mai til oss en journalist som hjelper oss med innhold og som vi har ukentlige møter med.

6. Forberedelse og gjennomføring av årsmøte/lokalforenings ledersamling

Gjennomført

7. Trevaredagene 2021 og 2022

Program ferdigstilt for 2021 og invitasjoner sendt ut, men arrangementet ble utsatt til mai grunnet korona.

8. Samarbeidspartner prosjektet, innhold/salg

Det er blitt inngått ny hovedsamarbeidspartner avtale med Fritzøe Engros. I tillegg ble assosierte med-

lemmer omdefinert til å bli samarbeidspartnere, og det ble utviklet en egen logo for dem: Stolt samarbeidspartner av Norske Trevarer.

9. Framdrift 2022 prosjektet – de overordnede målene for vekst og utvikling

Omsetningstallene for bransjen blir rapportert inn gjennom hele året.

Foreløpige tall viser at det har vært en vekst fra 8 milliarder til 9,2 milliarder i omsetning i 2020.

10. Konkretisering av medlemsfordeler og innholdet

Det er blitt inngått samarbeidspartneravtale med Entelios om leveranse av strøm, og vi er i dialog med dem om hvordan de kan nå ut bredere.

Foto: Unsplash



Vi jobber med Håndverksdata, vår leverandør av kvalitetssystemer KS Online Trevare, for å konkretisere og markedsføre denne avtalen.

Advokatavtalene ble sagt opp med virkning fra 1. januar 2021, og det ble fremforhandlet en avtale med kun et advokatkontor - Økland som gjelder fra 1. januar 2021. Andre

medlemsgoder som vi jobber med å få et tilbud på er Norwegian Made og Bimbear.

11. Rekrutteringsmateriell til bransjen

Det ble utarbeidet en samarbeidsavtale med Jan Larsen fra Treringen som skal bistå oss med arbeidet for rekruttering og opplæring. Vi fikk ar-

rangert et møte med utvidet gruppe av opplæringskontorer 16. desember. Det ble laget en film fra bransjen med formål å rekruttere flere unge til faget.

12. Rekruttering av forretningsutvikler

Forberede ansettelse av forretningsutvikler i 2021.

IHUGA ROTEKTE BERGTATT



Boligmarkedet

Med de siste aktivitetstallene for desember er oppsummeringen for boligåret 2020 følgende: Boligåret ble bedre enn forventet. Boligmarkedet for nye boliger har vært preget av usikkerheten som koronapandemien har skapt, men også av stimulansene ved lav rente.

Historisk sett er samlet salg i 2020 det nest dårligste siden 2010. Det samme er også igangsettingen. Dermed ender boligaktivitetene i 2020 på samme nivå som da vi var i kjølvannet av finanskrisen i 2010. Derimot er salget av nye fritidsboliger på et rekordhøyt nivå. Dette antakelig på grunn av de spesielle omstendighetene under koronapandemien.

Salget av fritidsboliger i 2020 var 37 % høyere enn i 2019. Samlet salg av nye boliger i 2020 var 3 % lavere enn i 2019. Samlet igangsetting av nye boliger i 2020 var 5 % lavere enn i 2019.

Import og eksport for 2020



Import og eksporttall fra Prognosesenteret er presentert nedenfor. Fra oversikten ser vi at det er en økning i både import og eksport for flere produkter. Importen er fortsatt større en eksporten.

Selv om importen øker er det samtidig rapportert inn gode tall for bransjen for 2020. Bransjerapporterte tall (ikke i tabellen) for dører og vinduer viser en økning i omsetning på 9 % fra 2019 til 2020. At det også er en økning i importen er helt naturlig når totalmarkedet øker. Importen skjer primært fra Sverige for dører og Polen for vinduer.

For kjøkken, bad og garderober (KGB) dominerer Danmark og Sverige importen. Kjøkkenen dominerer som produkt. Bransjerapporterte tall for kjøkkenskap viser en økning på 13 %, men disse tallene utgjør lite sammenlignet med importen.

Trapper har til tross for økning i største importkilde – Litauen – hatt en netto nedgang i importen. Eksporten av trapper er økt, men disse summene er små sammenlignet med importtallene.



Foto: Unsplash

Import og eksport desember 2020

Produkt	Import			Eksport		
	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020
Innerdør	510 714 606	580 777 264	↑ 14 %	82 191 192	99 696 789	↑ 21 %
Ytterdør	470 425 832	528 841 518	↑ 12 %	23 152 977	23 499 596	→ 1 %
Vindu	561 504 950	646 696 816	↑ 15 %	129 238 587	116 114 016	↓ -10 %
Garasjeport	3 932 983	1 996 754	↓ -49 %	639 001	878 538	↑ 37 %
Karm	339 346 213	345 199 066	→ 2 %	29 860 314	33 405 190	↑ 12 %
Kjøkken	1 815 130 685	2 288 759 944	↑ 26 %	7 738 495	13 338 382	↑ 72 %
Garderobeskapp	363 957 009	402 630 830	↑ 11 %	5 871 561	8 058 073	↑ 37 %
Bad	292 674 097	254 920 885	↓ -13 %	4 881 697	11 554 185	↑ 137 %
Trapp	98 020 470	84 018 871	↓ -14 %	4 557 098	5 102 785	↑ 12 %
Sum	4 455 706 845	5 133 841 948	↑ 15 %	288 130 922	311 647 554	↑ 8 %

PVC-vinduer	281 291 326	317 697 317	↑ 13 %	11 443 886	8 225 349	↓ -28 %
Vekt (kg)	7 403 888	8 010 554	→ 8 %	146 824	78 293	↓ -47 %

Import i mill kr. per produkt/land desember 2020

Produkt	Ytterdør			Innderdør			Karm			Trapp			Vindu			KGB			Totalt		
	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020
Danmark	11,7	8,4	↓ -29 %	9,4	6,5	↓ -30 %	27,3	15,9	↓ -41 %	1,1	0,5	↓ -52 %	89,4	114,2	↑ 28 %	1 000,6	1 412,3	↑ 41 %	1 139,4	1 557,9	↑ 37 %
Estland	59,8	71,1	↑ 19 %	76,3	104,0	↑ 36 %	82,1	71,8	↓ -13 %	3,7	3,7	→ -1 %	38,3	39,8	→ 4 %	44,8	37,4	↓ -17 %	305,0	327,8	→ 7 %
Finland	6,2	14,0	↑ 126 %	3,7	0,6	↓ -84 %	12,3	6,5	↓ -47 %	0,1	0,2	↑ 201 %	1,5	0,6	↓ -61 %	21,9	15,1	↓ -31 %	45,6	36,9	↓ -19 %
Latvia	16,1	28,5	↑ 77 %	1,1	3,9	↑ 250 %	3,8	3,1	↓ -19 %	3,5	3,0	↓ -14 %	6,9	2,2	↓ -68 %	8,2	12,2	↑ 48 %	39,6	52,8	↑ 34 %
Litauen	24,3	18,0	↓ -26 %	8,1	19,9	↑ 147 %	30,1	33,0	→ 10 %	44,3	51,0	↑ 15 %	88,4	95,1	→ 8 %	233,9	246,5	→ 5 %	429,1	463,5	→ 8 %
Polen	85,4	101,7	↑ 19 %	4,7	7,6	↑ 61 %	3,9	12,1	↑ 208 %	14,4	12,5	↓ -13 %	222,6	273,1	↑ 23 %	153,1	170,2	↑ 11 %	484,2	577,2	↑ 19 %
Sverige	252,5	281,8	↑ 12 %	403,3	401,2	→ -1 %	171,0	196,6	↑ 15 %	18,7	12,3	↓ -34 %	102,6	105,7	→ 3 %	545,5	538,0	→ -1 %	1 493,7	1 535,6	→ 3 %
Tyskland	8,7	3,1	↓ -64 %	2,5	0,8	↓ -67 %	7,3	4,5	↓ -38 %	10,8	0,1	↓ -99 %	1,8	1,8	→ 2 %	53,6	87,8	↑ 64 %	84,7	98,1	↑ 16 %
Sum	464,7	526,7	↑ 13 %	509,1	544,5	→ 7 %	337,8	343,4	→ 2 %	96,4	83,3	↓ -14 %	551,6	632,6	↑ 15 %	2 061,6	2 519,4	↑ 22 %	4 021,2	4 649,9	↑ 16 %

Import kjøkken, garderobe og bad per produkt/land desember 2020

Produkt	Kjøkken			Garderobeskap			Bad			Totalt		
	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020	Des. 2019	Des. 2020	Endring 2019 - 2020
Danmark	916 114 290	1 326 351 698	↑ 45 %	63 213 805	73 255 134	↑ 16 %	21 245 855	12 681 569	↓ -40 %	1 000 573 950	1 412 288 401	↑ 41 %
Estland	32 729 689	31 128 712	→ -5 %	8 334 818	5 424 266	↓ -35 %	3 768 334	870 550	↓ -77 %	44 832 841	37 423 528	↓ -17 %
Finland	10 294 974	6 912 346	↓ -33 %	5 650 278	7 160 230	↑ 27 %	5 915 153	991 135	↓ -83 %	21 860 405	15 063 711	↓ -31 %
Frankrike	26 374 171	25 065 455	→ -5 %	1 090 523	129 236	↓ -88 %	684 407	1 652 103	↑ 141 %	28 149 101	26 846 794	→ -5 %
Italia	40 123 181	47 947 203	↑ 20 %	20 062 723	30 503 477	↑ 52 %	29 270 094	18 186 771	↓ -38 %	89 455 998	96 637 451	→ 8 %
Kina	39 201 208	28 599 480	↓ -27 %	20 585 598	20 828 231	→ 1 %	78 150 943	72 436 770	→ -7 %	137 937 749	121 864 481	↓ -12 %
Latvia	3 724 295	7 084 533	↑ 90 %	3 431 925	3 489 588	→ 2 %	1 091 976	1 599 528	↑ 46 %	8 248 196	12 173 649	↑ 48 %
Litauen	168 168 732	172 275 801	→ 2 %	39 245 580	44 005 726	↑ 12 %	26 535 072	30 248 233	↑ 14 %	233 949 384	246 529 760	→ 5 %
Polen	44 873 797	46 660 527	→ 4 %	80 762 094	87 593 336	→ 8 %	27 448 662	35 941 165	↑ 31 %	153 084 553	170 195 028	↑ 11 %
Storbritannia	6 709 071	7 303 022	→ 9 %	754 620	700 044	→ -7 %	2 139 601	507 286	↓ -76 %	9 603 292	8 510 352	↓ -11 %
Sverige	416 101 150	419 671 880	→ 1 %	94 251 297	97 835 155	→ 4 %	35 150 533	20 481 568	↓ -42 %	545 502 980	537 988 603	→ -1 %
Tyskland	43 993 986	81 384 410	↑ 85 %	3 103 775	1 987 693	↓ -36 %	6 491 199	4 378 597	↓ -33 %	53 588 960	87 750 700	↑ 64 %
Sum	1 748 408 544	2 200 385 067	↑ 26 %	340 487 036	372 912 116	→ 10 %	237 891 829	199 975 275	↓ -16 %	2 326 787 409	2 773 272 458	↑ 19 %

Rekruttering og opplæring



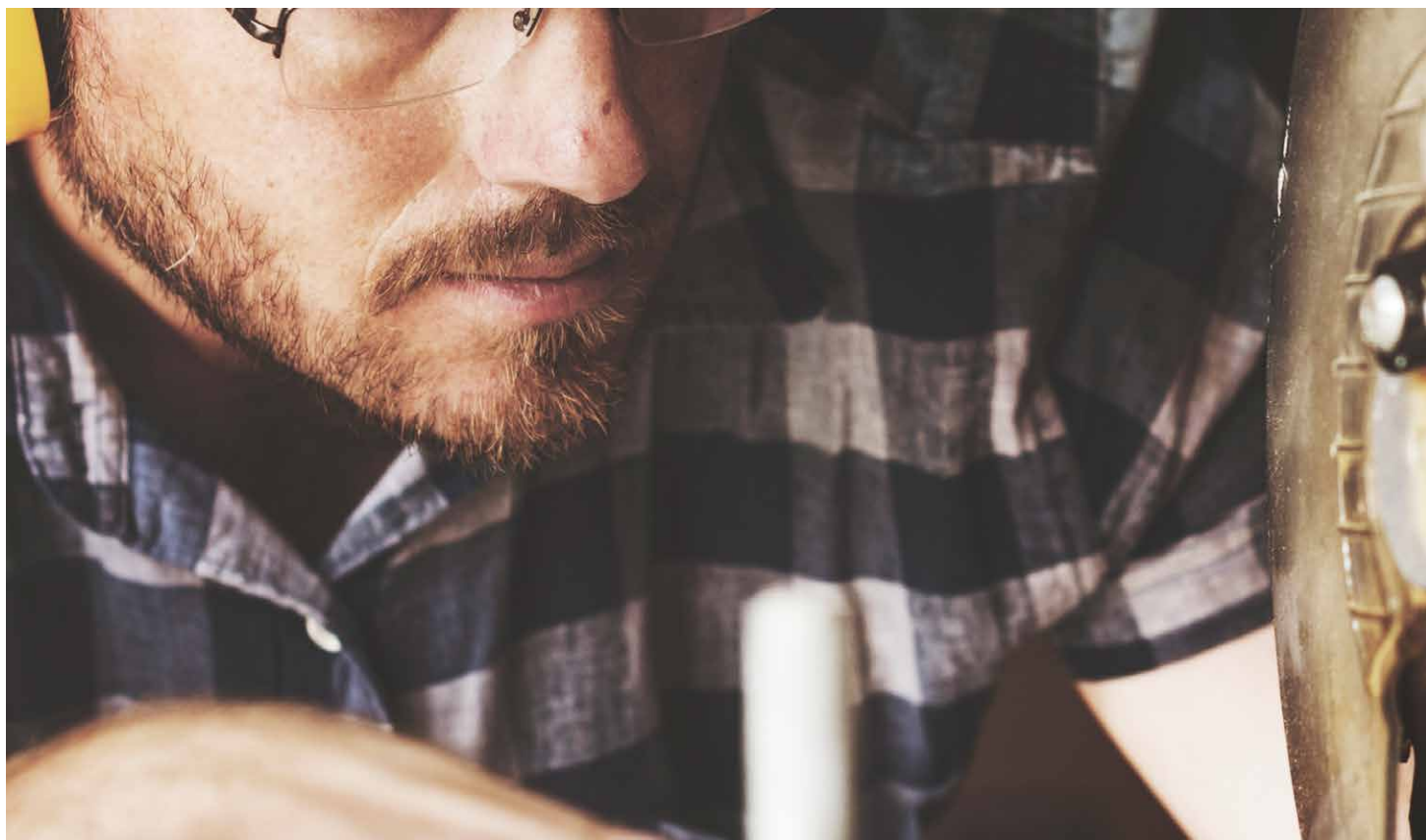
Styret i Norske Trevarer har løftet opp fagopplæring og rekruttering som et av flere viktige områder å jobbe med på bakgrunn av resultater fra medlemsundersøkelsen. Året 2020 var et kritisk år for fagopplæringen med mange aktiviteter som vil få betydning for de neste 10 til 15 årene. I løpet av 2020 har det vært jobbet mye med fagfornyelsen med ny fagopplæringsstruktur og nye læreplaner. Ny læreplan og nytt fagnavn sendes på høring våren 2021 og vil bli endelig fastsatt sommeren 2021. Lovutvalget har fremmet forslag om store endringer i opplæringsloven som bl.a. setter spørsmålstegn ved opplæringskontorenes rolle og fremtid.

På slutten av året ble det etablert avtale med Tre-Ringen om frikjøp av bistand til rekrutte-

rings og fagopplæringssaker nasjonalt. Det har vært gjennomført digital samling for opplæringskontor som har eller har hatt lærlinger i bransjens bedrifter. Bransjens nettside for rekruttering BLISNEKKER.no har fått en viktig oppgradering både på innhold og form. Det ble utarbeidet en film og gjort planer for deltagelse på digital utdanningsmesse.

Faglærersamling 2020

Samlingen ble holdt på Scandic Ørnen Hotel i Bergen, i forbindelse med Treversedagene 2020. Det var 40 deltakere begge dager med lærere fra VG1-, VG2, avdelingsledere og opplæringskontor. Caroline Khoury Nilsen fra Byggenæringens Landsforening ledet prosessen med fokus på spørsmålet; "På hvilken måte kan vi gjennom å undersøke det vi har



lyktes særlig god med, forstå enda mer om hva som skal til for at vi faglærere skal gjøre hverandre gode, som bidrar til bedre resultater og synlighet for fagene våre”.

Deltakerne jobbet aktivt på flere måter med å undersøke spørsmålet over. De jobbet først individuelt, deretter to og to, delte i en gruppe og til sist delte de litt i plenum. Det var viktig å dele erfaringene i plenum, slik at man ikke gikk glipp av suksesshistorier og beste erfaringer. Det var en engasjert gjeng i workshopen, og som deretter jobbet sammen i grupper med de som de til daglig omgås på jobb og diskuterte hva de selv ønsker å ta tak i, i sin hverdag.



Foto: Adobe Stock



Blimester.com

Mesterbrevutdanningen fra Blimester.com er utviklet av ni bransjeforeninger i Byggenæringen. Dette er en solid lederutdanning for dem som har norsk fag- eller svennebrev i ett av de 13 byggfagene, og som ønsker å søke om Mesterbrev.

I mesterbrevutdanningen arbeides det med tre fagområder;

- 1) Faglig ledelse
- 2) Faglig fordypning
- 3) Bedriftsledelse.

Faglig ledelse og Faglig fordypning arbeides det med samlet, slik at sammenhengene mellom de generelle byggfagene og det enkelte håndverksfaget blir tydelig. I faget Bedriftsledelse lærer hva som kreves for å drive en håndverksbedrift, og å leve av kompetansen som håndverker. Det er mulig å søke Mesterbrevnemnda om fritak for et av studiets fagområder, dersom noen har tatt deler av mesterutdanningen tidligere.

Mesterutdanningen fra Blimester.com er først og fremst nettbasert, men er støttet av tre fysiske helgesamlinger og flere nettseminarer pr semester, i tillegg til nettbasert veiledning. Utdanningstilbudet er lagt slik at det er mulig å gjennomføre på 1,5 år ved siden av jobb.

Trestøvprosjektet

IA-programmets Trestøvprosjekt videreføres i 2021. Trestøvprosjektet er et samarbeid mellom BNL ved Norske Trevarer og Boligprodusentenes forening, Statens arbeidsmiljøinstitutt (Stami) og Arbeidstilsynet.

Bakgrunnen for prosjektet er spesielle unntak i regelverket knyttet til resirkulering av ventilasjonsluft og trestøv, der dette unntaket vurderes fjernet. Arbeidstilsynet ønsker mer kunnskap om tematikken, og det er bakgrunnen for prosjektet.

For vår del som bransje, vil fjerning av unntaket føre til krav om installasjon av annen/ny ventilasjonsløsning og økte fyringsutgifter for mange av medlemmene. De ansattes sikkerhet og helse er første prioritet, men krav om tiltak må være yrkeshygienisk begrunnet.

Tidlig i 2020 ble medlemmer i Norske Trevarer og Boligprodusentenes forening invitert inn i prosjektet ved å delta i en kartlegging av produksjonslokaler, samt bidra med måleresultater fra yrkeshygieniske målinger.

Mange svarte på kartleggingen og utover året ble prosjektet konkretisert ytterligere. Det er også mottatt noe støtte fra IA-programmet til prosjektet og Norske Trevarers bidrag.

Høsten 2020 ble det som forberedelse til målinger i vinterhalvåret 2020/21 gjennomført to webinarer knyttet til hvordan målinger skal gjennomføres og rapporteres.



Foto: Unsplash

Foto: Unsplash

 IHUGA
ROTEKTE
BERGTATT

Standardiseringsarbeid

Norske Trevarer er involvert i to komiteer for standardisering; SN/K 027 Dører, vinduer, skodder og påhengsvegger der vi leder komiteen, og som medlem i SN/K 374 Datamaler for produkter og systemer som inngår i bygg og anlegg.

Halvard Høilund-Kaupang tok over etter Jannis Barbantonis som leder av SN/K 027 i januar 2020. Komiteen er speilkomite for to europeiske standardiseringskomiteer: CEN/TC 33 Doors, windows, shutters, building hardware and curtain walling og CEN/TC 129 Glass in buildings.

Komiteen "eier" produktstandardene for dører, vinduer, porter og påhengsvegger (fasader). Vinduer, ytterdører og garasjeporter er blant de produktene Norske Trevarers medlemmer produserer, og disse er også pliktig å CE-merke.

Innerdører har en tilsvarende produktstandard som ytterdører, men denne er ikke anført i EUs official journal og plikt om CE-merking utløses derfor ikke. Merking av innerdører var en het potet i 2019, og er det fortsatt. Mye skyldes et dårlig forhold mel-

lom Europakommisjonen og CEN, samt at Europakommisjonen har besluttet å revurdere hele byggevareforordningen.

Ett signal fra Europa er at nasjonale tillegg til produktstandarder kan være i strid med frihandelsprinsipper. Det nasjonale tillegget til NS-EN 14351-1 Vinduer og dører - Produktstandard, egenskaper - Del 1: Vinduer og ytterdører er derfor besluttet at skal omarbeides til et selvstendig dokument i tilfelle det må trekkes.

Dette dokumentet søkes ferdigstilt i løpet av 2021.

I SN/K 374 har Norske Trevarer deltatt aktivt med utarbeidelse av produktdata for vinduer og ytterdører basert på produktstandard NS-EN 14351-1. Dette arbeidet var ferdigstilt i 2019 av to representanter fra medlemmene.

Arbeidet i SN/K 374 er fulgt for å følge videre prosess med PDT-er og hvordan andre foreninger/produkter jobber med PDT, samt hvordan brukersiden vil jobbe for å ta dette i bruk.





Foto: Adobe Stock

Digitalisering og PDT



Digitalisering er ett av mange fyndord der Norske Trevarer sammen med andre i byggenæringen søker å sette mening bak ordet. Hva betyr det for oss? Norske Trevarer har gjennom 2020 deltatt i BNLs arbeid med Digitalt veikart 2.0, både gjennom prosjektgruppen og mer aktivt i den delen som er knyttet til digitale fellekomponenter.

Det siste ble ledet av Byggevareindustrien, og ved ferdigstilling av utredningen ble det pekt på et behov for en nasjonal entitet knyttet til forvaltning av produktdata – PDT – utover det arbeidet som allerede pågår i regi av Standard Norge komité SN/K 374.

Høsten 2020 ble det derfor startet opp en utredning av muligheter for å stifte et selskap som skulle ivareta vareprodusentenes interesser i deres arbeid med produktdokumentasjon, -informasjon og omsetning av produkter.

For at produktinformasjon skal kunne flyte fritt mellom aktører i næringen er det nødvendig med en viss standardisering av hvordan informasjonen skal struktureres.

Et nytt selskap fikk arbeidsnavnet "NewCo", og Halvard Høiland-Kaupang satt i arbeidsgruppen sammen med representanter fra Byggevareindustrien, Treindustrien, Elektroforeningen, VA- og VVS-produsentenes forening og Foreningen for ventilasjon, kulde og energi. I styret var nestleder Rune Sætren og styremedlem Trond Magnar Unhammer koblet på saken.

Året ble avsluttet med en vedtatt intensjon om å gå inn som stiftende forening i det som senere er blitt kjent som PDT Norge. Arbeidet med NewCo/PDT Norge fortsettes i 2021.

Miljøvaredeklarasjoner – EPD

Miljøvaredeklarasjoner – EPD – er den foretrukne klima- og miljødokumentasjonen for byggevarer. Norske Trevarer har som bransjeforening startet et arbeid med å hjelpe medlemmene til å skaffe seg denne type dokumentasjon.

Kort oppsummert beskriver en EPD et produkts klimafotavtrykk omregnet til CO₂-ekvivalenter. Fotavtrykket må minimum beregnes for produksjon og tilvirkning av produktet, men kan også inkludere transport til brukerstedet, utslipp forbundet med utskifting og vedlikehold gjennom levetiden, samt avhending og muligheter for gjenbruk. I tillegg foreligger en liste over andre miljøpåvirkninger knyttet til kjemikaliebruk, avgassing osv.

Satsningen på EPD som klimadokumentasjon er ikke ny, og Byggenæringens landsforbund har lenge trukket frem EPD som den dokumentasjonen byggenæringen bør gå for. EPD er godt etablert i prosjektmarkedet og i

offentlige anskaffelser, og enkelte medlemmer har EPD allerede, men prosessen rundt utarbeidelse og revisjoner er tid- og kostnadskrevende.

På bakgrunn av dette er det tatt initiativ til å utrede mulighetene for at Norske Trevarer som bransjeforening skaffer til veie en EPD generator – et digitalt verktøy som gjør det mulig for bedriftene selv å utarbeide EPD-er.

Andre bransjeforeninger o.l. har også utviklet generatorløsninger for seg, blant disse er Norsk Industris EPD generator for møbler og Treteknisk Institutt/Treindustriens generator for tre og trebaserte materialer.

Tilbyderen av programvaren er LCA.no, og et innledende tilbud ble innhentet årsskiftet 2019/20. Etter dette har arbeidet av flere grunner stagnert noe, men tråden ble plukket opp igjen på tampen av året. Arbeidet søkes videreført inn i 2021.



Produktfase			Konstr/ install.fase		Bruksfase					Slutfase			
Råmaterialer	Transport	Tilvirkning	Transport	Konstruksjons og Installasjon	Bruk	Vedlikehold	Reparasjon	Utskifting	Renovering	Demontering	Transport	Avfallsbehandling	Avfall til sluttbehandling
A1	A2	A3	A4	A5	B1	B2	B3	B4	B5	C1	C2	C3	C4

Ruteretur

PCB regnes som en av de farligste miljøgiftene, og myndighetene har derfor stort fokus på høy innsamling av avfallsfraksjoner med PCB-innhold. PCB ble benyttet i forseglings-lim i isolerglassvinduer i perioden 1965-1975 (kan finnes i importerte ruter frem til og med 1979).

Ifølge rapporterte tall fra Norsk Gjenvinning (og en omregning fra vekt til antall) ble det samlet inn 36 429 vinduer i 2020. Innsamlet mengde i 2019 var 37 436 vinduer. Norske Trevarer er deleier og har styreverv i Ruteretur.



Assosierte medlemmer



Prosjekt "Norske Trevarer 2020" handler bla. om å videreutvikle og synliggjøre trevarebransjen. Leverandørene er en viktig del av bransjen. De kjenner trevarebedriftene godt og er gode rådgivere for valg av produkter og gode løsninger innen bla. trematerialer, maskiner og verktøy, lås og beslag, lim, overflatebehandling, glass, slipe- og sprøyteutstyr og dataprogram.

Etter samarbeidsmøtet med leverandørene i desember 2019, gikk Fritzøe Engros inn som hovedsamarbeidspartner til Norske Trevarer i 2020. En tre-årig samarbeidsavtale ble høytidelig signert av adm. direktør i Fritzøe, Espen

Randsted og styreleder i Norske Trevarer Ole Olsen, under Trevaredagene i Grieghallen i Bergen.

Samarbeidsavtalen gjelder planlegging, gjennomføring og rapportering av ulike tiltak som utvikling av ideer til tiltak, løsninger og aktiviteter som kan styre Norske Trevarers medlemsbedrifter innenfor: innovasjon, dokumentasjon og miljøkrav, lønnsomhet og tilgang på gode råvarer og halvfabrikata.

På årsmøte ble det vedtatt at alle leverandører/assosierte medlemmer får status som samarbeidspartnere til Norske Trevarer.



Foto: Unsplash



Representasjon

Norske Trevarer deltar i flere utvalg i regi av BNL. Utvalgene er for bransjeforeningene i BNL og er en møteplass for samarbeid og felles innspill og utspill.

Digitaliseringsutvalg i BNL

Norske Trevarer deltok i utvalget knyttet til digitalisering og Digitalt veikart 2.0. Utvalget ble ledet av Jon Karlsen. Jannis Barbantonis satt i utvalget på starten av året, og Halvard Høilund-Kaupang overtok arbeidet knyttet til digitale felleskomponenter utover våren.

Miljøforum i BNL

Norske Trevarer deltar i BNLs miljøforum sammen med de andre bransjeforeningene. Dette er et viktig forum som tar opp spørsmål som er relevant for hele byggenæringen knyttet til sirkulærøkonomi, regelverk på miljø, europeiske initiativ osv.

Saker som har vært tatt opp i miljøforum gjennom 2020 har vært å ferdigstille en del av BNLs arbeid på sirkulærøkonomi, samt høre om ordninger som EUs taksonomiordning, private initiativ knyttet til klimakrav i bygninger, osv.

EuroWinDoor

EuroWinDoor er Norske Trevarers europeiske moderorganisasjon. Her deltar vi sammen med for eksempel TMF i Sverige og Vinduesindustrien i Danmark i tillegg til andre europeiske bransjeforeninger.

Tema som er kommet gjennom EuroWinDoor handler om Europa som felles marked, og hvordan det reguleres gjennom byggevareforordningen. EUs Green Deal, Taksonomi, osv. er tema som tas opp her.

Høringssvar knyttet til byggevareforordningens fremtid ble gitt i samarbeid med EuroWinDoor, men med en viss tilpasning til hva som passer norske forhold.

Videre er EuroWinDoor aktive knyttet til EUs kjemikalierregelverk og problemstilling rundt utfasing av impregneringsmidler. Norske Trevarer har stilt seg bak et position paper utarbeidet av EuroWinDoor på dette området.



Arrangementer

Norske Trevarer har også i 2020 avholdt Trevaredagene og Årsmøte. Disse to møteplassene har gjennom sitt innhold vist seg å være arenaer som mange ønsker å delta på, og Norske Trevarer ser det som en viktig oppgave å bringe medlemsbedriftene sammen.

Foto: Randi Moltke-Hansen



Fotomontasje: Kenneth Hansen, Blaane

Trevaredagene 2020



Arrangementet gikk over to dager fra 29.-30. januar i selveste Grieghallen i Bergen.

Disse dagene må beskrives som "all time high", da det aldri før har vært så mange deltakere, så mange gjester og samarbeidspartnere. Hyggelige fornøyde trevarefolk, nye spennende bekjentskap, gjensyn med kolleger og ikke minst 12 inspirerende, personlige og godt reflekterte foredragsholdere - fra utsida - og fra innsida. Det er helt opplagt at vårt tema for konferansen i Bergen, som var "Treet i arkitektur, design og miljø", posisjonerer oss som bransje på en riktig og god måte.

Noe av tanken bak De Norske Trevaredagene 2020 i Bergen var å ta en posisjon i og med et materiale vi har de beste forutsetninger for å eie – og drive. Medlemsbedrifter vinner priser i utlandet, lager vakre ting og vi påtar oss et ansvar for lokal verdiskaping og norske arbeidsplasser. Treets ulike egenskaper og rolle i den sirkulære økonomien tar vi ansva-

ret for og våger å utfordre oss selv på både etablerte og helt nye bruksområder.

Nerja Macic, sjefsøkonom fra Prognose-senteret ga oss noen små smakebiter på "Future Living" – fremtidens boformer og "vår neste bolig". Har markedet noen preferanser på bærekraft og bruken av tre – jfr andre og konkurrerende materialvalg?

Birgit Risholt, seniorforsker SINTEF Community, snakket om treets rolle i null-utslippsbygg, innredning og i klimaets tjeneste.

Team Urbis arkitekter fra Statsbygg som de aller viktigste premissgiverne innen offentlig innkjøp ga oss et innblikk i kanskje Norges største prestisjebygg Regjeringskvartalet. De snakket om hvilke muligheter som skapes når treet får en fremtredende rolle i norske prestisjebygg.

Arnhild Dordi Gjønnes, advokat Næringspolitiske avdeling i NHO, ga noen tips om hvordan vi skal få tak i jobbene i offentlig sektor, hva trengs av kunnskap og dokumentasjon, og hvordan kan vi samtidig sikre oss lønnsomhet i store så vel som små prosjekter i den nye tiden? Hvordan kan vi best lykkes med vår deltakelse innen offentlige anskaffelser, og hvordan kan vi gjøre dette praktisk mulig i en verden der regelverket og et konglomerat av sertifiseringer setter oss alle på tålmogighetsprøve.

Daglig leder i Norske Trevarer snakket litt om EPD (Environmental Product Declaration) og PEFC (The Programme for the Endorsement of Forest Certification). Blir disse våre felles sertifiseringsløsninger som skal dokumentere at vi er innenfor i det vi kaller sirkulærøkonomien.

Anne Cecilie Haug, Director Staffing, Senior Architect, fra SNØHETTA stilte spørsmålene: Har vi noe å lære i måten disse inkluderer nærmiljøet og norske håndverkere i utviklingen av sterk arkitektur som gjør oss til vinnere i et globalt marked? Hvordan tar vi, og hvordan kan vi sikre oss tydelige og attraktive posisjoner i dagens marked med mange gode spillere og utfordrere?

Gunnar Adolf Aanesland, daglig leder i Aanesland Fabrikker AS, - leker med tanken om å bygge vindmøller i tre. Selv om vi opplever en aldri så liten time-out i bygging av slike anlegg på land i Norge, er dette et av de mest voksende kategoriene i markedet i dag. Er det på tide å erstatte vindmøller i stål og plast, med fornybare vindmøller av tre, eller det det bare en vill idé?

Helge Kokvoll, daglig leder og møbelsnekker i Os Trekultur AS, - har lagt om hele energibruken til en kilde de fleste av oss bare nyter i solveggen. Alt lys er byttet til LED-lys, et gigantisk solcelleanlegg og har allerede redu-

sert strømforbruket med 25%. Os Trekultur AS viste oss hvordan vi kan redusere driftskostnadene betydelig og samtidig bidra til at vi på alle måter driver bærekraftig, ikke bare gjennom det vi lager, men også i lokalene og med den energien vi bruker.

Benedicte Sunde, prosjektleder og koordinator i DOGA, snakket om produktdesign – som en del av vår felles kulturarv og helt nødvendige konkurransekraft – eller bare hysteri og forfengelighet?

Monica Hannestad, biolog og MBA i strategisk ledelse. Sirkulærøkonomien og Design Thinking, likeså. Blir det bare honnørord? Eller er det nå slaget står og vår bransje må sikre seg eierskap til dette fantastiske og vakre materialet, og at vi har kort tid på oss skal vi ta og eie posisjonen, kunnskapen og markedet?

Anita Krohn Traaseth, daglig leder og eier i Krohn Production AS, - Joda det vokser penger på trærne, som er klodens viktigste fornybare ressurs som er vår eventyrlig mulighet i et marked som tydeligvis er med oss og ikke mot oss. – Er vi den nye oljen?

I forbindelse med Trevaredagene ble det trykket opp et eget Program-magasin, med litt om foredragsholderne, programmet, annonsører og sponsorer.

14 leverandører til bransjen hadde utstilling i vrangleområdet i Grieghallen og det sydet av fornøyde deltakere på alle kanter.

Årsmøte 2020



Årsmøte ble avholdt 3. september på Britannia Hotell i Trondheim. Det var 65 deltagere til stede. I forkant av årsmøte fikk vi et spennende og engasjerende foredrag med Rema-gründer og ”kolonialmajor” Odd Reitan. Han fortalte om drømmen å eie et hotell og reisen frem til det ble virkelighet. Har du en drøm – så fortell om det – var en av hans kriterier for å lykkes.

Styreledersamling i lokalforeningene

Det ble avholdt to samlinger for styrene i lokalforeningene i 2020.

Den ene ble holdt i forkant av Trevaredagene på Scandic Ørnen Hotel i Bergen, 28. januar, hvor det var 25 deltakere som deltok. Her ble det gitt litt oppdatering på prosjekt 2022 og vi fikk en status om aktiviteten i hver lokalforening.

Den andre samlingen ble holdt på Britannia Hotell i Trondheim i tilknytning til Landsmøtet der 30 personer deltok.

Her var første post på agendaen en oppsummering fra fjorårets samling på Ullevål. Der-

etter ble det redegjort for samarbeidsavtalen med Fritzøe. Det var åpen diskusjon om hvordan vi mener at vi bør ruste oss som bransje for å møte framtiden og markedet, både faglig og teknologisk. Og siste post på agendaen; Vil lokalforeningene eksistere og i hvilken form? Det var stort engasjement og mange fine innspill og historier blant de tilstedeværende.

Det ble også holdt et møte på Teams den 29. juni der 16 personer var påmeldt. Her var det viktig med en statusoppdatering i koronatiden om situasjonen i bransjen i og ute i bedriftene, før man tok sommerferie. Innspill og forslag til veien videre og prioriteringer for foreningsarbeidet både nasjonalt og lokalt.

Norsk dør- og vinduskontroll

Norske Trevarer har også i 2020 vært sekretariat for Norsk dør- og vinduskontroll (NDVK). Halvard Høilund-Kaupang overtok som sekretær og daglig leder i NDVK i januar 2020.

NDVK er en frivillig godkjenningsordning for vinduer og ytterdører, der flere av Norske Trevarers medlemmer er medlem.

Avtalen om Norske Trevarer som sekretariat ble fornyet for tre nye år i desember 2020.



Foto: Adobe Stock

Til tross for et krevende år har de fleste rapportert at de er kommet helskinnet gjennom pandemien til nå.

Medlemsundersøkelser

Gjennom 2020 har administrasjonen gjennomført noen ulike undersøkelser. Koronapandemien har avstedkommet mange undersøkelser fra mange, og Norske Trevarer kjørte to runder med undersøkelse våren 2020 i tillegg til hyppigere undersøkelser i regi av BNL og/eller NHO.

På høsten ble det gjennomført to undersøkelser; en om behov for faglig påfyll og den årlige medlemsundersøkelsen.

Svarprosenten var ca. 10 % for den om faglig påfyll, men 60 % for medlemsundersøkelsen. De topp fem ting som trekkes frem hvis Norske Trevarer skal lykkes er:

1. Kompetanse og omstilling
2. Rekruttering og opplæring
3. Næringspolitikk og rammebetingelser
4. Medlemsfordeler
5. Fremme «det norske»

De viktigste rammebetingelsene medlemmene ønsker at Norske Trevarer jobber med er rekruttering og fagopplæring, digitalisering, og tilgang til offentlig støtte. Skatt og avgift er også viktig for de mindre bedriftene.

Av ønsker for kompetanseheving og kurs er lover og regler, produktdokumentasjon, ledelse, digital synlighet og merkevarebygging tydelige ønsker fra de to undersøkelsene.

Til tross for et krevende år har de fleste rapportert at de er kommet helskinnet gjennom pandemien til nå. En del måtte permittere i våres, men også mange har rapportert om økning i omsetning.

De største konsekvensene har kommet fra valutasvingninger, midlertidig frafall av ansatte, og vareleveranser til bedriften.



Medlemsfordeler



Medlemsfordelene som Norske Trevarer tilbyr, gir mulighet for å spare penger for bedriftene på en rekke områder. De viktigste avtalene er: forsikring, drivstoff, hotell, termografering, inkasso og telefoni. Juridisk bistand, HMS samt rimelige løsninger for kvalitetssikringssystem og web-sider finnes også blant medlemsfordelene.

Helseavtale med Austad Diagnostikk

For å forebygge og oppdage eventuell sykdom på et tidlig tidspunkt.

Vi har inngått en avtale for våre medlemsbedrifter med Austad Diagnostikk om systematisk helse-sjekk via ultralyd for evt. å oppdage sykdommer.

Forsikring

Så godt som alle medlemsbedriftene benytter tilbudet om yrkesskade-forsikring, og stadig flere har også tegnet avtale om forsikring av bygninger, maskiner og utstyr, Byggsikkerhetsgaranti samt gruppelivs-forsikring og OTP.

Samarbeidet med Pareto forsikrings-megling og Landbruksforsikring har fungert godt gjennom året, og vi ser når året er slutt at utviklingen når det gjelder skadestatistikk er positiv både for yrkesskade-forsikringen og på bygninger.

Juridisk bistand

Medlemmene kan benytte advokata-tene i BNL og NHO når det gjelder arbeidsgiver- og tariffspørsmål (Arbeidsrett) uten ekstra kostnader.

Norske Trevarer har også en ekstern avtale med advokat Gjermund Pekeberg i advokatfirmaet Økland & Co. som innebærer noe gratis juridisk bistand for andre juridiske spørsmål.

Strømvavtale

Vi inngikk avtale med Entelios i begynnelsen av januar. De tilbyr en prisgunstig strømvavtale som har vist seg å være svært lønnsom for deres kunder over flere år. Gjennom for-

valtning handler de strøm på vegne av våre medlemmer, noe som gir lav pris over tid. I tillegg til gunstig pris kan bedriftene sørge for et mindre klimaavtrykk fra sin bedrift gjennom at strømmen de kjøper kommer fra norske vannkraftverk og er 100% fornybar.

Drivstoff

Esso tilbyr rabatt på pumpepris, og det foreligger et meget gunstig tilbud om både Firmakort og kort for ansatte.

Kredittsjekk

Norske Trevarer har inngått avtale med BISNODE på kredittsjekk. Bisnode Norge AS er Norges største leverandør på foretak og person-informasjon.

Det anbefales at alle bedrifter har klare interne regler for salg på kreditt for å unngå unødvendige tap. Sjekk alltid dine kunder!

Telefoni

Vi har inngått avtale med Telenor. De tilbyr gunstige priser på mobil-telefoni og mobilt bredbånd.

Termografering

Vi har inngått avtale med Omega Holtan på termografering av det elektriske anlegget. Termografe-ring er en metode for å oppdage



varmegang i elektriske anlegg og utstyr. Det brukes et infrarødt kamera (Termografikamera) for å avdekke unormalt høye temperaturer. Disse betraktes som avvik og bør utbedres for bl.a. å avverge brann. Kontrollen utføres i henhold til NEK 405-1.

Thon Hotels

Gjennom hotellavtalen tilbys medlemmene konkurransedyktige priser på overnatting og kurs-/konferansefasiliteter.

Helse, Miljø og Sikkerhet

Vi bistår medlemsbedriftene med å oppdatere sine HMS-system eller tilrettelegging av nytt system. Det er ofte de mindre bedriftene som ønsker hjelp til dette. HMS er noe bedriftene jobber aktivt med. Dette kan skyldes at de har hatt besøk fra Arbeidstilsynet eller andre etater. Noen av påleggene som går igjen er manglende skriftlig dokumentasjon på HMS-rutiner, opplæring og risikovurdering av maskiner, håndholdt verktøy og av kjemikalier.

KS Online Trevare

KS Online Trevare er et kvalitets-system som er tilpasset våre medlemsbedrifter. I dette systemet ligger bl.a. alt bedriftene trenger av lovpålagt HMS-dokumentasjon med maler og sjekklister.

Systemet er web-basert og kan brukes på PC, IPAD og mobil. De som er ute på montering kan lett gå inn å finne sjekklister og nødvendig dokumentasjon på mobilen. De kan ta bilder når produktet er ferdig montert, slik at man kan bevise at alt var i orden ved montering. Dette er viktig dokumentasjon for bedriften overfor kunden i tilfelle det oppstår en reklamasjon.

Trevareskolen

De aller fleste bedriftene oppdaterer seg på maskinparken. Flere og flere har fått mer fokus på kompetanseheving for de ansatte. Det kan være de ansatte i produksjonen, på salg eller i ledelsen. I Trevareskolen tilbys kurs innen salg, ledelse og HMS.

Tilbakemeldingene fra de som deltar på kurs er – ”Dette var en god investering”. Men – den største utfordringen er å sette av tid til å delta på kurs.

Utpå høsten startet vi nok et kurs i ”Produksjonsledelse” og denne gangen i Nordfjordeid i Sogn og Fjordane. Kurset handler ikke om maskiner, men om den rollen produksjonsleder har gjennom sin jobb. God ledelse er en avgjørende faktor for å oppnå trivsel og lønnsomhet, som en funksjon der både de faglige og de menneskelige utfordringene sal håndteres.

Nettsider og digital markedsføring

Vi har fremforhandlet gunstige vilkår på nettsider og digital markedsføring fra landets største digitale mediebyrå IDIUM. De leverer alt innenfor digital markedsføring og kan levere fra helt enkle nettsider til en helhetlig markedsstrategi.

Det Gylne Sagblad

Bransjen hederspris – Det gylne Sagblad ble ikke utdelt i 2020 grunnet pandemien.



10 grunner til å være medlem:

1. Gjennom Norske Trevarer får du unik tilgang til en arena der kolleger og konkurrenter treffes og enes over felles utfordringer.
2. Vi arrangerer årlig bla. De norske Trevaredagene og Landsmøte med aktuelle temaer.
3. Vi har 11 aktive lokalforeninger.
4. Vi jobber for bedre rammebetingelser for bransjen.
5. Vi jobber for å synliggjøre bransjen.
6. Vi kan hjelpe deg med juridiske spørsmål.
7. Vi har lang erfaring innen HMS.
8. Vi kan tilby et kvalitetssystem som er tilpasset bransjen.
9. Norske Trevarer jobber aktivt med rekruttering og samarbeider med opplæringskontorene.
10. Gjennom BNL og NHO forhandler vi tariffavtale for trevaresnekker og Overenskomsten for Byggeindustrien.

Annet



Virksomhetens art og lokalisering

Virksomheten er en bransjeforening tilknyttet Næringslivets Hovedorganisasjon NHO og har kontor i Næringslivets Hus på Majorstua i Oslo. Norske Trevarer er en av 15 bransjer i paraplyorganisasjon Byggenæringens Landsforening BNL. Foreningen jobber med kommunikasjon, næringspolitikk, kompetanse og medlemsfordeler, og skal bidra til å forenkle og berike medlemmenes hverdag.

Fortsatt drift

I samsvar med regnskapslovens S 3-3 bekrefte det at forutsetningen om fortsatt drift er lagt til grunn ved utarbeidelsen av regnskapet.

Redegjørelse for årsregnskapet

Foreningen er ikke utsatt for særskilte faktorer som påvirker virksomheten ut over hva som er vanlig for en virksomhet av denne art. Foreningens omsetning påvirkes av de generelle økonomiske konjunkturer ved at

medlemskontingenten beregnes ut fra medlemmenes omsetning og utbetalt lønn.

Arbeidsmiljø, likestilling og diskriminering

Arbeidsmiljøet anses som godt. Foreningen har kontorer i Næringslivets Hus på Majorstua i Oslo, og luftkvalitet og lokaliteter ansees som gode. Totalt sykefravær siste år har vært på 0%. Det har ikke blitt rapportert om skader eller ulykker på arbeidsplassen.

På grunn av Korona-pandemien har arbeidsdagen stort sett foregått på hjemmekontor for administrasjonen siden 12. mars, der arbeidsforholdene ikke har vært optimale ifht. hva som er inne på hovedkontoret.

Det har vært utskifting i arbeidsstokken, da daglig leder sluttet 1. mai, og ny daglig leder ble ansatt fra 1. oktober. Ellers har arbeidsstokken bestått av to kvinner i 100% stilling

(den ene i 80% stillingsprosent 1. halvdel 2020) og en mann i 100 % stilling som hadde pappa-permisjon fra 20. april til 1. august.

Ytre miljø

Foreningens virksomhet medfører verken forurensning eller utslipp som kan være til skade for det ytre miljø.

Foreningen har jobbet frem prosjektet «Norske Trevarer 2022» og gjennom en ny strategiplan skal åtte viktige satsningsområder bli styrket og fokusert i de kommende årene. Det er ikke foretatt endringer i 2020 med tanke på satsningsområder for foreningens virksomhet.

Foreningen gikk ut av NHOs regnskap- og økonomitjenester og byttet regnskapstjenester til Saga Regnskap AS fra 1. januar.

På grunn av pandemien har det vært lite reisevirksomhet til bedriftsbesøk, medlemsmøter etc.

Resultat

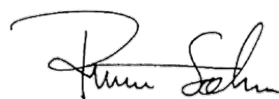
Omsetningen i Norske Trevarer var i 2020 på kr 13 532 887. Dette er en oppgang sammenlignet med 2019.

Driftsresultatet viser et overskudd på kr 178 934, mens det var budsjettert med et driftsresultat på kr 9000 for 2020.

Oslo, 5. mai 2021.



Ole Olsen
Arbeidende styreleder



Rune Sætren
Nestleder



Linda Gaasø
Styremedlem



Tore Ådlansvik
Styremedlem



Erlend Grøner Krogstad
Styremedlem



Trond Magnar Unhammer
Styremedlem

IHUGA ROTEKTE BERGTATT



Kontakt oss

Norske Trevarer

Postadresse:

Postboks 7188 Majorstuen
0307 Oslo

Besøksadresse:

Næringslivets Hus
Middelthunsgate 27
0368 Oslo

Telefon : 23 08 80 00

E-post : post@norsketrevarer.no
www.norsketrevarer.no